

さまざまな債権管理の手段



自家保険

顧客が支払不能になった場合は、貸倒引当金を取り崩すことで、損失を処理します。

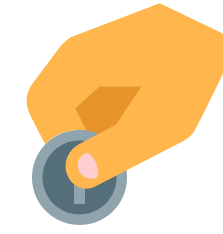
VS



取引信用保険

売掛債権を回収できない場合の損害を、保険金により補償します。

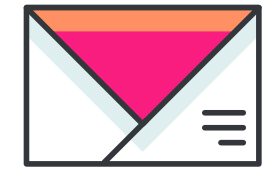
VS



ファクタリング

ファクタリング会社が、額面を下回る金額で売掛債権を買い取る仕組みです。

VS



信用状 (L/C)

バイヤーからの支払を約定通りに受け取ることを、銀行がシッパーに対して保証する制度です。

| | 自家保険 | 取引信用保険 | ファクタリング | 信用状 (L/C) |
|---------|--|--|---|--|
| 保険・保証範囲 | あらゆる種類の損失に備えて、社内に資金留保しておく必要があります。 | ①法的倒産 ②法的倒産以外の不払 ③ポリティカルリスク、を填補します。 | 法的倒産に対する保証履行が中心ですが法的倒産以外でも対象となる場合があります (各社サービスに拠ります)。 | バイヤーの債務不履行のみを、保証します。 |
| 価格 | バイヤーの信用調査購入や債権回収費用等に、多くの手間とコストを要する恐れがあります。 | 保険対象の年間売上高に料率を乗じて保険料を算出します。比較的低廉なコストで、大きな効果が期待できます。 | 原則的に、保証対象先与信限度額に料率を乗じて保証料を算出します。バイヤーの新規追加や増額の都度、料金が発生します。 | 手数料の他に、L/C開設コスト、事務コストを要し、費用が高みます。 |
| 資金調達 | 特筆すべき効果はありません。 | 取引信用保険による回収リスクヘッジを講ずることで、金融機関からの信頼度が向上します。 | 一定割合を売掛債権の額面より割引いて、期日前に現金化します。 | 売掛金相当額の融資を受けることが出来る場合があります。 |
| サービス | 社内に対応できる範囲に限られます。 | バイヤーの信用情報やリスク評価、業界動向に関する情報提供が可能です。また、債権回収サービスもご利用頂けます。 | 情報提供サービスは、各社サービスに拠ります。債権譲渡した債権については、ファクタリング会社が債権回収します。 | 銀行サービスの一環として提供される内容に限定されます。 |
| 顧客関係 | 顧客に対し、慎重過ぎる支払い条件を求める傾向になると、ビジネス拡大に影響がでます。 | アグレッシブで競争力のある販売戦略を、安心感をもって推進できます。 | ファクタリング会社に債権譲渡した場合は、顧客の支払先として譲渡先が指定されます。 | L/C開設によって、開設銀行におけるバイヤーの運転資金が固定されるため、望ましい選択肢ではないケースがあります。 |
| 管理 | 債権管理手段が確立されていない場合は、ハイレベルな運用体制が要求されます。 | 限度額の申請は、オンラインツールを利用する事で迅速簡便に完結します。当社の審査エキスパートが、バイヤーを継続的にモニタリングしています。 | バイヤーの新規追加や限度額変更の都度、書類手続が必要になり、手間が煩雑となる可能性があります。 | SHIPPING毎にL/C開設手続が必要です。書類不備 (ディスクレ) による引受謝絶を避ける為、事務処理に手間を要します。 |

取引信用保険を活用した債権管理に、ご興味をお持ちですか？ ぜひ、お気軽にお問合せください。

ユーラーヘルメス信用保険会社 日本支店
お問合せはこちら: 03-3238-2560

www.eulerhermes.jp



A company of Allianz

ユーラーヘルメスは、スタンダード&プアーズ (S&P) による格付「AA」を有しています。