

6 MANEIRAS DE EXPANDIR O SEU NEGÓCIO USANDO SEGURO DE CRÉDITO

1



AUMENTE MARKET SHARE

Ofereça melhores prazos e aumente os limites de crédito de seus clientes para impulsionar suas vendas

2



AMPLIE A PENETRAÇÃO DE MERCADO

Avalie riscos, pré-qualifique clientes e adicione proteção para vender para novos compradores com confiança

3



MERCADO INTERNACIONAL

Faça decisões estratégicas e ofereça condições competitivas no exterior, eliminando cartas de crédito e pagamentos a vista

4



CRESCA COM SEU CLIENTE CHAVE

Aumente suas vendas para seu principal cliente sem se preocupar com a concentração de risco

5



OBTENHA FINANCIAMENTO

Recebíveis segurados são como garantias de segurança, e se traduzem como capital de giro a taxas mais favoráveis

6



SUPOORTE DE AQUISIÇÃO

Crie processos de crédito coerentes, controle seus recebíveis de forma segura, e entenda o valor de crédito da sua nova carteira de clientes

O seguro de crédito dá a você a confiança de que será pago por aquilo que vendeu, oferecendo profundo conhecimento sobre seus clientes e prospects, para que o seu negócio atinja todo o seu potencial. Saiba mais acessando www.eulerhermes.com.br